

Deviens **VENDEUR**

Ton parcours

Titulaire du
DNB
(Diplôme National du Brevet)

Tes qualités

Souriant, sens du contact



Disponibilité, polyvalence



Calme et méthodique



Et après ?

Tu deviens
VENDEUR
en magasin spécialisé
non alimentaire
(habillement, téléphonie, bricolage...)
Employé de libre service

Ou alors ensuite
RESPONSABLE
d'un rayon

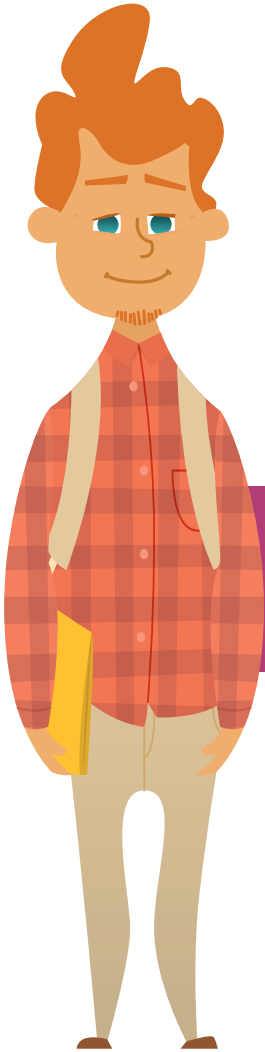
Télévendeur
Vendeur en magasin spécialisé
(habillement, téléphonie, bricolage...)

Certificat d'Aptitude Professionnelle

Equipier Polyvalent du Commerce

Formation complète en 2 ans

EN VENTE PRODUIT COURANT



Tu apprendras à informer et conseiller un client afin de lui vendre le produit qu'il recherche.
Mais tu apprendras également à réceptionner et mettre en valeur le produit dans le magasin.

**COMMERCE
COMMUNICATION
MISE EN RAYON**

LES +

- Insertion rapide dans la vie active
- Métier qui recrute



LES POINTS CLÉS

- Classe à effectif réduit
- Pédagogie différenciée (prise en compte des difficultés des élèves)
- Magasin de vente dans le lycée pour s'entraîner
- 22 semaines de formation en magasin
- 19h d'enseignement professionnel et 12h d'enseignement général dont 3,5h d'accompagnement personnalisé